

Plan de Compensación

PlanNet Marketing ofrece una serie de formas de generar ingresos y reconocimiento. Echa un vistazo a este interesante plan de compensación! (Vamos a utilizar el término "venta ITA" para representar una venta del negocio IntelTravel Agencia de Viajes Independientes.

1. Comisión de ventas directa al representante de venta: Cuando usted, como representante PlanNet Marketing, vende el negocio IntelTravel Agencia de Viajes Independiente (una venta ITA) por \$ 179.95 y \$ 39.95 mensual, se le paga una comisión de venta directa de \$ 50.00. No hay límite para el número de \$ 50.00 Comisiones de ventas directas es posible ganar.
2. Venta Directa 50% Partido del Patrocinador: Si usted inscribe a alguien como PlanNet Marketing Rep (cuota inicial de \$ 19.95 y \$ 19.95 al mes) y ellos hacen una venta ITA, usted, como su patrocinador, se les pagara un 50% de la comisión (\$ 25.00) en las ventas de ellos en el ITA. No hay límite para el número de 50% Comisiones (\$ 25.00) que es posible ganar.
3. Bono de Gold Builders: Un Bono de \$ 10.00 se paga al primer builder de línea ascendente por cada venta hecha ITA en toda su línea descendente, a el siguiente Builder. Un Gold Builder es un representante que ha hecho por lo menos nueve (9) de ventas directa ITA.
4. Matriz Mensual Pago de venta Residual: Un bono mensual de \$ 4.00 se paga a la venta Representante en el mensual \$ 39.95 pago hecho por sus ITA activos (mínimo de 2 ITA activos para calificar). Este bono se paga a través nueve (9) niveles basados en el número de ITA directos activos de la Rep.
5. Bonos de Director:
 - PlanNet Marketing garantiza que cuando un representante se convierte en un director UNA ESTRELLA, su ingresos mensuales de todas las fuentes será de al menos \$1.000.
 - Directores (de UNA ESTRELLA a través de CINCO ESTRELLAS) pueden ganar una cantidad de hasta \$ 50.00 por cada Venta ITA hizo en su línea descendente.
 - Directores se les paga un bono del número de ITA activos en su línea descendente.
6. Bonos adicionales del Director y Reconocimientos:
 - Cuando un Representante alcanza el Director de CINCO ESTRELLAS, se le otorga un reloj Rolex (y debe permanecer calificado como Director de CINCO ESTRELLAS, ganando el pago de CINCO ESTRELLAS, durante un mínimo de 90 días para calificar. Debe permanecer calificado en FIVE STAR Director hasta que se otorgue el Rolex).

Se otorga un anillo presidencial a un director de una estrella y superior cuando se cumplen las siguientes calificaciones:

- Se otorga un anillo presidencial basado en dos períodos de ingresos calificados de 30 días consecutivos seguidos de un período de mantenimiento de 30 días. (Tres períodos continuos de 30 días en total). Debe permanecer calificado hasta que se otorgue Ring.
- El ingreso total para CADA Período de ingresos calificados de 30 días Y el Período de mantenimiento de 30 días es el total acumulado de ingresos recibidos de Comisiones semanales, Comisiones matriciales y Pago de director.

- Para CADA Período de ingreso calificado de 30 días Y el siguiente Período de mantenimiento de 30 días, el requisito de Ingreso mínimo es el siguiente:
 - Anillo de zafiro: Ingreso mínimo para cada período de \$ 8,333 (en una tasa anual de \$ 100,000).
 - Anillo de rubíes: Ingresos mínimos para cada período de \$ 20,833 (en un registro anual de \$ 250,000).
 - Anillo de diamantes: Ingresos mínimos para cada período de \$ 41,667 (en un registro anual de \$ 500,000).
 - Anillo de diamantes doble: Ingreso mínimo para cada período de \$ 83,333 (en una tasa anual de \$ 1,000,000).
- Los anillos se consideran premios y se presentarán en los principales eventos organizados por la Compañía (por ejemplo, la convención anual; los eventos son a discreción de la Compañía). La calificación para todos los premios, incluidos los Anillos, debe cumplirse y mantenerse hasta la presentación. Si la calificación se pierde antes de la presentación, el Anillo no será otorgado.