

"¡LOS CUATRO PASOS PARA UN GRAN COMIENZO!"

1. La Entrevista (Plan de Juego)

- a. ¿Cuál es tu "Por qué"?
- b. ¿Cuál es tu Meta Principal?
- c. ¿Cuánto tiempo comprometerás a TU negocio?
- d. ¿Eres Entrenable?

2. Haga Crecer Tu Negocio

- Inicie sesión en los dos oficinas virtuales (PlanNet Marketing & Inteletravel)
 - i. Imprima y revise su manual de entrenamiento de viajes
 - ii. Configure su sitio web de reservas de Inteletravel
 - iii. Mire el video de cumplimiento de Inteletravel
- Crea y categoriza tu lista de prospectos (CHAMPS)
- Lanza tu negocio
 - i. Llamada de Lanzamiento / Gran Apertura (PBR) / Fiestas de Viaje
- PS3
 - i. Interés del Negocio / Mostrar el plan / Llamada de 3 Maneras

3. Enchufa y Conecta

- a. Juntas semanales en su área local
- b. Llamadas Corporativas
 - i. Hora de Potencia / IMV / Llamadas de Oportunidad
- c. Grandes Eventos
 - i. Súper Sábados / Convenciones Nacionales
 - ii. Mujeres en Negro / Hombres en Negro
 - iii. Eagle Weekend
 - iv. DreamMakers
- d. Videos de Entrenamiento
 - i. PlanNet Marketing, Videos de Entrenamiento localizados en la oficina virtual
 - ii. Inteletravel, Vídeos de Entrenamiento, incluida en la Universidad de Inteletravel

4. Hacer el Compromiso

a. Compromiso de 12 Meses

i. Compromiso Financiero (\$ 59.95)

ii. Compromiso de Tiempo

iii. Compromiso Personal

1. Desarrollo Personal

2. Educación continua (Viajes y Marketing)